



Die Versicherungs

Nummer 4, 2011

# Agentur

[www.ivva.at](http://www.ivva.at)

Interessenverband der österreichischen Versicherungsagenten



**Der neue Wertpapiervermittler: Ein verfassungsrechtlich bedenkliches Gesetz!**

**Verkaufstalent, Fleiß und Eigenständigkeit? Karriere als Versicherungsagent!**

**Offener Brief an WKO-Präsidenten Leitl: Wird Interessenausgleich noch gelebt?**

**Werden Sie Mitglied - Unterstützen Sie die Arbeit des IVVA.**

**Letzte Zeitung! Bitte um Ihre e-mail-Adresse.**

# Der neue Wertpapiervermittler: Ein verfassungsrechtlich bedenkliches Gesetz!

## Wieso müssen nun die Versicherungs-Vermittler ein Opfer bringen?

Kürzlich wurde ein verfassungsrechtlich bedenkliches Gesetz – bewusst – beschlossen.

Und damit eine Schlechterstellung der Versicherungsvermittler im Vergleich zu Vermögensberater/Wertpapiervermittler herbeigeführt. Monatelang haben wir darauf hingewiesen. Unsere Bedenken wurden ignoriert.

### Was ist geschehen?

Bereits 2008 kam der Finanzdienstleistungsassistent (FDLA) ins Kreuzfeuer des Abgeordneten Peter Pilz. Ein 5-Parteienbeschluss sollte zum Ende des FDLA führen, der von vielen als schlecht ausgebildeter Vermittler, als (Mit-) Schuldiger der Finanzkrise gesehen wurde. Aber „gelernte Österreicher“ wissen ja, dass nichts so heiß gegessen wird, wie es gekocht wurde. Warum aber nun die Versicherungsvermittler ein Opfer bringen müssen, obwohl unschuldig an der Finanzkrise, ist ein völliges Rätsel. Genauso wie die Tatsache, dass die Abgeordneten ein verfassungsrechtlich bedenkliches Gesetz beschließen, trotzdem wir sie monatelang darauf hingewiesen hatten. **Ist Klubzwang stärker als rechtliche Bedenken?**

Der FDLA wird von einem freien Gewerbe zum Wertpapiervermittler als reglementiertes Gewerbe umgewandelt. Diese Entscheidung haben wir Versicherungsvermittler durchaus begrüßt. Doch plötzlich gab es in den ersten Gesetzesentwürfen **eine Überraschung**: Der Gewerbeumfang des Versicherungsvermittlers (§ 138/4 GewO) soll beschneiden werden. Bereits 2009 haben wir, beim Finanzministerium und beim Vorsitzenden des Finanzausschusses sowie beim BMWFJ, unseren Einwand erhoben. Zu guter Letzt, wurde seit 2009 die Angelegenheit in der Kammer verhandelt.

Die **offizielle Stellungnahme der WKO** hat ebenfalls festgehalten, dass eine **Streichung von § 138/4 GewO nicht erforderlich ist**. Denn selbstverständlich würden die geforderten Nachschulungen und Weiterbildung auch von den Versicherungsagenten erfüllt werden.

Die ausgearbeitete Regierungsvorlage hatte aber noch immer die Streichung von § 138/4 GewO vorgesehen. Auch im Finanzausschuss wurden unsere Einwände ignoriert. Obwohl wir – unmissverständlich – die verfassungsrechtlich bedenkliche Einstufung dieser Gesetzesvorlage, den Entscheidungsträgern vorgebracht hatten.



### Unsere vorgebrachten Einwendungen haben ignoriert:

- > Die zuständigen Ministerien
- > die politischen Mandatäre im Finanz- und Wirtschaftsausschuss
- > Abgeordnete, die wir noch kurz vor Beschlussfassung informiert hatten

**Unser Resümee daraus:** Auch wenn ein vorgelegtes Gesetz **nicht der Verfassung entspricht**, wird von fast allen Abgeordneten diesem Gesetz zugestimmt. Auch wenn man sie auf diesen – verfassungsrechtlich bedenklichen – Umstand hinweist! Hat hier der berühmte, berüchtigte Klubzwang wieder zugeschlagen?

Zur Erinnerung: Wir hatten kurz vor der Abstimmung **an über 100 Abgeordnete** im Parlament die Bitte gerichtet, die-

ser Gesetzesvorlage nicht zuzustimmen. Und darum ersucht, mit einem Abänderungsantrag eine entsprechende Korrektur der Fehlentscheidung einzuleiten.

Leider wurde der Abänderungsantrag – von den Abgeordneten Podgorschek, Themessl und weiteren Abgeordneten des Freiheitlichen Parlamentsklub eingebracht – von den anderen Parlamentsparteien nicht angenommen.

Das bedeutet:

### § 138/4 GewO wurde für Versicherungsvermittler ersatzlos aufgehoben!

Der IVVA wird seine Bemühungen, doch noch Änderungen zu erreichen, fortsetzen. Die vom Wirtschaftsministerium initiierte Streichung ist nicht nachvollziehbar. Der Grund wurde uns bis heute nicht genannt. Der Finanzausschuss hat **argumentiert, man wolle das AUSVERHANDLTE** Paket nicht mehr aufschneiden. Mit wem ausverhandelt, kann man da nur fragen? Und die Abgeordneten von SPÖ und ÖVP stimmen dem Abänderungsantrag nicht zu, weil es nicht der eigene Antrag gewesen war. So hat jeder seine „Erklärungen“.

Verfassungsrechtlich bedenklich, ungerecht und für Konsumenten verwirrend. Denn Vermögensberater dürfen weiterhin Unfall- und Lebensversicherungen und sogar Sachversicherungen vermitteln. Uns Versicherungsvermittlern wurde aber die Berechtigung zum Vermitteln von Finanzprodukten gestrichen.

Und dagegen werden wir uns **weiterhin wehren!**

Daher unsere Bitte: **Unterstützen Sie unseren Aufruf zu fairen Rahmenbedingungen für unseren Berufsstand**. Gegen die einseitige Beschneidung der Rechte der Agenten und Makler. **Mehr dazu auf der Rückseite dieser Zeitung oder auf [www.ivva.at](http://www.ivva.at)! Jede Stimme zählt!**

## Unser Kampf für faire gesetzliche Rahmenbedingungen geht in die nächste Runde.

Es ist erfreulich, dass wir Positives berichten dürfen.

Es ist schon wieder **Jahre her**, dass wir Verbesserungen für unseren Berufstand umsetzen konnten. Vielleicht hofften manche, dass die Sache „einschläft“, aber diese Hoffnung müssen wir enttäuschen. Da die Gespräche mit dem Versicherungsverband (VVO) keinen Fortschritt brachten, haben wir einen anderen Weg gewählt.

Daher hat **Obmann KommR Peter Salek** beim **Wirtschaftsparlament der Kammer NÖ** einen Antrag eingebracht. Darin werden die zuständigen Organe der Wirtschaftskammer Österreich auf-fordert, die Verhandlungen wieder auf-zunehmen, um weitere Verbesserungen im HVertrG für Agenten zu erreichen.

Dieser Antrag wurde mit großer Mehr-heit angenommen. Es gab nur eine Stimmenthaltung. Wir **bedanken uns bei Kammerpräsidentin Sonja Zvazl** für ihre Bemühungen. Diese haben schließlich zu einem Konsens mit den Vertretern der Sparte Banken und Ver-sicherung geführt. Wenn man die ver-fahrenre Situation kennt, keine leichtes Unterfangen. Unseren **besten Dank auch an die Delegierten des Wirtschaftsparlaments** im Namen des Berufstandes der Agenten!

Unsere Interessenvertreter bemühen sich seit über 10 Jahren in der WKO einen

Interessenausgleich mit dem Ver-sicherungsverband zu erreichen. Um den Ver-sicherungsagenten eine **faire und zeit-gemäße Vertragslage** zu ermöglichen. Wir gehen nun davon aus, dass in der WKO entsprechende Einladungen an den VVO und das Bundesgremium der Agen-ten für weitere Verhandlungen erfolgen wird.

Eine **parallele Aktion hat Obmann Klaus Duller** gesetzt und damit auch im Burgenland für Bewegung gesorgt. Auch hier wird es nun Gespräche mit Vertre-tern der Banken und Versicherungen geben.

Berichtenswert sind auch die Interven-tionen **aus Tirol. Hat sich doch Obmann Helmut Emberger** bei einem Besuch in der WKO diesem Thema ange-nommen und **WK-Präsident Christoph Leitl** nochmals unsere Anliegen unterbreitet.

**Bundesobmann Peter Salek** hat auch um Gespräche mit den zuständigen Her-ren der UNIQA und ALLIANZ ge-beten. Um den Sachverhalt diskutieren und mögliche Missverständnisse ausräumen zu können.

Eine **Welle von Initiativen**, die hoffent-lich für unsere Agentinnen und Agenten den gewünschten Erfolg bringen wird. Wir werden weiter ausführlich berichten. Freundliche Grüße von Ihrem IVVA-Team

## Editorial

### Liebe Agentinnen und liebe Agenten,

Unser Printmedium „**Die Versicherungsagentur**“ wird eingestellt.

Aber keine Sorge: Wir werden Ihnen über Homepage und Newsletter noch schneller und aktu-eller Brancheninfor-mationen ins Haus liefern. Das Einzige was wir von Ihnen brau-chen, ist **Ihre Mailadresse**! Sie finden alle Beiträge und vieles andere mehr auf unserer Webseite [www.ivva.at](http://www.ivva.at). Sie brauchen also kein Papier mehr aufzubewahren. Wieder ein Ordner weniger im Büro.

Es ist uns gelungen, die Verhandlungen für faire gesetzliche Regelungen in der Kammer wieder anzukurbeln. Wobei wir nicht nur mit dem Ver-band, sondern auch mit den Verantwortlichen von UNIQA und ALLIANZ in neue Gesprä-che treten. Weiters hoffe? erwarte? ich, dass unsere geschätzte Frau Bundesministerin unser Anliegen noch nicht zu den Akten gelegt hat. Ich habe auch **Präsident Leitl gebeten**, dem Interessenausgleich in der WKO - ein wichti-ges Instrument - wieder den Stellenwert zu geben, den man als Kammermitglied erwarten darf.

2012 wird das Jahr, wo wir uns um die berufli-che Karriere als Versicherungsagent besonders annehmen werden. Unser **IVVA Campus** bietet entsprechende Kursangebote in Abstim-mung mit den Meisterprüfungsstellen der Wirt-schaftskammern. Auch unsere Weiterbildungs-Angebote im **Campus** werden weitergeführt. **Meinen besten und herzlichsten Dank** unseren Mitgliedern und Förderern, die uns durch Ihre Unterstützung vieles erst ermögli-chen. Danke für Ihre Treue!

Auch weiterhin freuen wir uns über jedes neue Mitglied. Sie können mit Ihrem Jahresbeitrag von 18 Euro einen symbolischen Akt der Soli-darität setzen und unsere finanzielle Basis stär-ken. Bitte beachten Sie auch unseren Unter-stützungsauftrag, ein Zeichen der Solidarität das uns hilft.

Ich wünsche Ihnen und Ihren Lieben ein geseg-netes Weihnachtsfest, Gesundheit und ein erfolgreiches neues Jahr.



KommR Peter Salek

Ihr IVVA-Team wünscht Ihnen frohe Weihnachten und ein erfolgreiches neues Jahr.



**IMPRESSUM** Herausgeber: IVVA, Interessensverband der österreichischen Ver-sicherungsagenten, In der Baunzen 5, 3002 Purkersdorf. Tel.: 0664/208 21 33  
Chefredaktion: Günter Wagner Designkonzept, Layout, Grafik: Atelier Hrabe, 01/407 36 20 Druck: Klampferdruck

*Peter Salek*

Ihr Peter Salek

# Verkaufstalent, Fleiß und Eigenständigkeit? Karriere als Versicherungsagent!

Schaffen Sie Sicherheit für sich selbst und Ihre Kunden.

Besitzen Sie Verkaufstalent, Fleiß und Eigenständigkeit? Lieben Sie es, Ihr eigener Chef zu sein? Sich die Arbeit selbst einzuteilen? Und dabei die Sicherheit eines renommierten Versicherungspartners im Rücken zu haben?

Der Versicherungsagent ist ein selbständiger Gewerbetreibender mit Zukunftsperspektiven und guten Einkommensmöglichkeiten in der Versicherungswirtschaft. Eine gefestigte Persönlichkeit ist vorteilhaft. Grundbedingung ist weiters ein hohes Maß an Verantwortungsgefühl, Zuverlässigkeit und Ehrlichkeit.

## Das IVVA-Gütesiegel als Zeichen der Qualität

Um die Absolventen des IVVA-CAMPUS deutlich von anderen abzuheben, hat der IVVA im Jahr 2011 das IVVA-Gütesiegel auf den Markt gebracht. Es zeichnet Sie gegenüber Ihren Kunden und Geschäftspartnern aus und ist dabei auf die ständige Weiterentwicklung der Qualität ausgerichtet. Schließlich sind auch die Ansprüche der Kunden gestiegen.

Ihr erworbenes IVVA-Gütesiegel dürfen Sie gern in Ihrer **Außenkommunikation verwenden**. Zum Beispiel für Visitenkarten, Geschäftspapiere oder Ihren Web-Auftritt. Verlichen wird Ihnen oder Ihrem Unternehmen das IVVA-Gütesiegel für die Dauer von 24 Monaten, sobald Sie und Ihr Unternehmen die Qualitätspunkteanzahl von 140 Punkten erreicht haben. Die Wertigkeit der QLS-Kleeblätter finden Sie beim jeweiligen Lernbaustein des IVVA CAMPUS unter [www.ivva.at](http://www.ivva.at)

**Ivva** Interessenverband der österreichischen Versicherungsagenten



Sie verfügen über alle diese Eigenschaften?

**Eine gemeinsame Aktion des Landesgremiums der Versicherungsagenten Niederösterreich und des IVVA:**

Der IVVA-CAMPUS bietet **moderne Berufszugangskurse**

Der IVVA Campus (Interessensverband der Versicherungsagenten) bietet Ihnen Zugangskurse für diesen interessanten Beruf an. Moderne Lernweise, Kurse am Wochenende, paralleles Vorbereiten der Inhalte von zu Hause oder dem Büro aus. 24 Stunden am Tag.

**Details finden Sie unter [www.ivva.at](http://www.ivva.at):** Klicken Sie **rechts auf den Block IVVA Campus**, oder senden Sie ein E-Mail an [verband@ivva.at](mailto:verband@ivva.at).

**Mit dem IVVA durch Weiterbildung noch besser werden**

Sie sind bereits Versicherungsagent? Sie wollen noch besser werden, Ihren Kunden den besten Service bieten und sie erfolgreich durch die Unsicherheiten der Finanzkrise führen? Weiterbildung ist eine Voraussetzung des erfolgreichen Unternehmers: Besuchen Sie unsere Weiterbildungskurse mit Gütesiegelabschluss. Wir bieten modernste Lernmethoden zum Bestpreis, gefördert durch das Landesgremium der niederösterreichischen Versicherungsagenten.

**Näheres finden Sie unter [www.ivva.at](http://www.ivva.at),** oder senden Sie ein E-Mail an [verband@ivva.at](mailto:verband@ivva.at).

**Ivva**  
**CAMPUS**

# IVVA Vorbereitungskurse auf Berufszugangs-Prüfung!

## Aktiv gegen das Nachwuchsproblem!

### Spezielles Anbot für Agenturbetreiber.

Der Interessensverband der Versicherungsagenten (IVVA) hat die Angebote des Campus erweitert. Ab 2012 bieten wir zu unserem Weiterbildungsprogramm auch **Vorbereitungskurse für den Berufszugang** an.

Für neue Partner, der schnelle Weg zur Gewerbeberechtigung für das Agenten-gewerbe.

Der Kurs wurde auf unserem bewährten QLS- Lernsystem aufgebaut.

**Die Prüfungsstoff-Verordnung** der Versicherungsagenten **beinhaltet fünf Gegenstände**. Diese erarbeiten Sie sich in 6 Bausteinen:

**Baustein 1:** Allgemeine Rechtskunde u.a. ABGB, KoSchuG, UWG, UGB, EStG

**Baustein 2:** Sozial- und Krankenversicherung

**Baustein 3:** Unfall- und Lebensversicherung

**Baustein 4:** KFZ-Sachversicherung

**Baustein 5:** Berufliche Rechtsgrundlagen, Ausübungskriterien, VersVG, VAG

**Baustein 6:** Perfektion & Prüfungsvorbereitung

Dieser Lernstoff wird über einen **Zeitraum von sechs Wochen** den Interessenten angeboten. Der Kurs erfordert Lernbereitschaft und Disziplin. Das ist bereits der erste Prüfstein, um zukünftig erfolgreich das Gewerbe als Versicherungsagent ausüben zu können. Die **Kurstage werden immer am Samstag von 9:03 - 17:32 Uhr** abgehalten und mit den Prüfungsterminen in Wien und St. Pölten (Meisterprüfungsstelle der Wirtschaftskammer) abgestimmt.

Wir möchten mit diesem Kursangebot **dem Nachwuchsmangel in unserer Branche entgegenwirken**. Unser Motto: Keine Versicherungsvermittlung ohne eine qualitativ hochwertige Ausbildung als Fundament einer selbständigen Berufslaufbahn.

Das ist eine **Möglichkeit, zukünftige Subagenten für die Agentur aufzubauen**. Der Anwärter wird einige Monate als Angestellter geführt. Der Kostenfaktor bleibt kalkulierbar. Gleichzeitig lässt sich testen, ob die erforderlichen Grundvoraussetzungen - wie Einsatzbereitschaft, Verkaufsgeschick, usw. - vorliegen. Parallel dazu macht der Agent den Kurs für die

Agentenprüfung. Mit der erfolgreich absolvierten Prüfung kann das Angestelltenverhältnis in einen selbständigen Subagentenvertrag geändert werden.

**Die Ausbildungskosten** für die Einzelanmeldung belaufen sich auf **998 Euro**. Dieser Betrag umfasst die gesamten Lernunterlagen, 24-Stunden-online-Lernbegleitung und sechs Kurs-Tage. Dieser günstige Kursbeitrag ergibt sich dank Förderungen von **IVVA und Ihrer Berufsvertretung**.

**Bei Interesse senden Sie ein e-mail an [verband@ivva.at](mailto:verband@ivva.at)!**



## IVVA Campus Weiterbildungsreihe 2012

**Unsere Dialogreihe** wird Ihnen wieder Persönlichkeiten aus der Versicherungsbranche näherbringen. Diese „Im Dialog“-Gespräche haben einen besonderen Reiz aber auch Tiefgang. Nicht jeden Tag hat man die Möglichkeit mit den obersten Chefs von Versicherungen ins Gespräch zu kommen. Diese Dialogreihe hat einen ausgesprochen hohen Informationswert. Diese Chance bieten wir unseren Mitgliedern auch 2012.

**Unsere Weiterbildungsreihe** wird 2012 speziell **umfassende Versicherungsprodukte** behandeln. Wir denken da an Berufsunfähigkeit, Gewerbebündel, Risi-

komagement, Vorsorge und Absicherung auf privater oder betrieblicher Ebene. Ein weiterer Schwerpunkt wird das **rechtliche Rüstzeug** sein: Gerade ein selbständiger Agent sollte mit GewO, Protokollpflicht und HVertrG bestens vertraut sein. Auch der Inhalt des Agenturvertrages kann Ihre wirtschaftliche Existenz beeinflussen. Hier gilt: Unterschreibe nur, was du gelesen und verstanden hast.

Und der **Verkauf** ist eine unserer Kernaufgaben. Um unseren Kunden Versicherungsschutz anbieten zu können, brauchen wir Gesprächstermine. Wie Sie hier optimal vorgehen, wird ebenfalls Inhalt von Seminaren sein.

Sie sehen also: Weiterbildung macht Sie erfolgreich in Umgang mit Ihren Kunden, Mitbewerbern, aber auch Ihren Produktgebern.

**Alle Details** erfahren Sie auf [www.ivva.at](http://www.ivva.at) – bitte klicken Sie rechts den Block IVVA-Campus an. Top-Qualität zum Spitzenpreis: 125 € für IVVA-Mitglieder, 189 € für Jedermann!

Bei Interesse senden Sie ein e-mail an [verband@ivva.at](mailto:verband@ivva.at)!

**ivva**  
**CAMPUS**

## Offener Brief an WKO-Präsidenten Leitl: Wird Interessenausgleich noch gelebt?

Sehr geehrter Herr Dr. Leitl, Wie Ihnen als Kammerpräsident bekannt ist, kämpfen wir Versicherungsagenten **seit dem Jahr 2000 für faire und gerechte Gesetze**, die unseren Berufsstand vor der Dominanz unserer Produktgeber besser schützen. In unserem Wirtschaftssystem muss es jedem



WKO Präsident Leitl

Gewerbetreibenden zustehen, einen bestehenden Partnervertrag ordentlich kündigen zu können, **ohne seine wirtschaftliche Existenz gänzlich zu verlieren**.

Um diese Rechtslage zu erhalten, versuchen wir in der Kammer - seit über einem Jahrzehnt - einen Interessenausgleich zu erreichen. Der Interessenausgleich wäre eine gute und zielführende Regelung, wenn er praktiziert werden würde. Und hier sind wir beim Thema:

Die betroffenen Berufsgruppen unterscheiden sich sehr deutlich in ihrer Wirtschaftskraft. Ein Faktum, dass sich auch

durch starke Einflussnahme auf Kammer-Entscheidungen auswirken kann. Um kein Ungleichgewicht entstehen zu lassen, sollte **der Interessenausgleich ein ausgleichendes Instrument** sein. Wenn dieser Interessenausgleich aber jahrelang blockiert wird, weil ein Kontrahent einen Kompromiss ständig verhindert, dann muss dies ein Handlungsauftrag an die zuständigen Organe der Kammer sein. Nämlich die Umstände zu prüfen und eine Entscheidung, also einen Kompromiss oder sogar noch eine strengere Regelung herbeizuführen.

Wenn das nicht der Fall ist, werden die Betroffenen - mit gutem Recht - einen anderen Weg suchen. Die vergangenen Jahre zeigen deutlich, dass diese **Blockaden innerhalb der WKO** zu einer großen Anzahl von aufstehenden Organisationen (Interessenverbände) geführt hat. Diese betreiben dann für ihre Berufsstände Lobbying. Daher gibt es Versicherungsverband, Industriellenvereinigung, Handelsverband, **Interessenverband der Agenten** und Makler, usw.

Leider ist die Methode wie man einen Interessenausgleich verhindern kann, fast zur Gewohnheit geworden. Wir appellie-

ren daher an Sie, diese Entwicklung - im Interesse der Wirtschaftskammer - nicht länger zuzulassen. Das Instrument des Ausgleichs darf nicht durch Missbrauch ad absurdum geführt werden. Wir Agenten bemühen uns seit Jahren um einen Interessenausgleich in einer für uns sehr wichtigen Gesetzesregelung. Selbst ein **einstimmiger Wirtschaftsparlamentsbeschluss der WKO** hat bis heute keine gesetzliche Änderung gebracht.

**Werter Herr Präsident Dr. Leitl, wir appellieren daher an Sie** dem Interessenausgleich wieder den Wert zu geben, der ihm als regulierendes Instrument im System zugeordnet worden war. Wenn selbst Abgeordnete am Nutzen zweifeln und Ministerien ihre „Entscheidungen“ von einer koordinierten Stellungnahme der WKO abhängig machen, so glauben wir, dass Handlungsbedarf besteht. Gerne stehen wir für weitere Ausführungen zur Verfügung,

mit freundlichen Grüßen  
*KommR Peter Salek  
 Bundesobmann der  
 Versicherungsagenten*

## Offener Brief an BM Mag. Dr. Beatrix Karl

Sehr geehrte Frau Bundesministerin, vielen Dank für das Schreiben vom 10. Juni 2011 von Mag. Thomas Traar. Die Haltung der Abteilung für Unternehmens- und Gesellschaftsrecht ist uns hinreichend bekannt. Wir sind aber überzeugt, dass hier eine Fehlentscheidung zum



Beatrix Karl

Nachteil der Versicherungsagenten aufrechterhalten wird. Die Änderungen des § 26c Abs.1, streichen des letzten Satzes, wurden wegen verfassungsrechtlicher Bedenken durchgeführt. Entstanden 2006 durch einen Änderungsantrag im Parlament, der auf

massiven Interventionen des Versicherungsverbandes (VVO) beruht. Wäre 2006 der ursprüngliche Text, wie jetzt seit 1. 8. 2010 durch die Änderung gegeben, beschlossen worden, so gebe es nach unserem Dafürhalten für den Agenten eine klare Gesetzeslage. Daher wurde von uns als Interessenvertretung auch erwartet, dass die Änderung das ursprüngliche Datum (1. 1. 2007) vorsieht.

Hier darf es nicht darum gehen, ob der VVO dem zustimmt, wird schon aus taktischen Überlegungen nicht geschehen, sondern dass für den Berufsstand des Versicherungsverbandes auch für den Zeitraum 1. 1. 2007 - 31. 7. 2010 eine verfassungsrechtlich korrekte Gesetzeslage geschaffen wird. **Betroffen von der bedenklichen Rechtslage sind etwa 2600 gewerbetreibende Agenten.**

Erlaube mir ausdrücklich darauf hinzuweisen, dass die Änderung 2010 bereits zu Gunsten des VVO entschieden worden ist. Denn der vom Wirtschaftsparlament getätigte einstimmige Beschluss und das von Präsident Leitl mit Schreiben vom 4. 9. 2009 eingebrachte Anliegen § 26c Abs1 zwingend zu gestalten fand keine Beachtung.

Wir ersuchen daher höflich, die Rechtslage für den Agentenberufstand nochmals, im Sinne einer verfassungsrechtlichen unbedenklichen Gestaltung, prüfen zu lassen. Sehr geehrte Frau Bundesministerin wir hoffen auf Ihr Verständnis und Unterstützung.

Mit freundlichen Grüßen  
*KommR Peter Salek  
 Obmann IVVA*

## Letzte Zeitung! Bitte um Ihre e-mail-Adresse. Per Newsletter immer aktuell informiert!

Wie wir Ihnen berichtet haben, erhalten Sie die IVVA Zeitung das letzte Mal zugesendet. Die Zeitung wurde mit einer Auflage von 8000 gedruckt und Ihnen seit 2007 20x ins Haus geliefert. Herzlichen Dank an die zahlreichen Kolleginnen und Kollegen für Kritik und Anregungen zu diversen Beiträgen.

Was uns in den 5 Jahren immer wieder verwundert hat, war die Reaktion auf verschiedene Aufrufe. Mehrmals haben wir **um Ihre Mailadresse gebeten**, um Ihnen auf schnellstem Wege aktuelle Information ins Haus liefern zu können. Wobei Sie jederzeit auf der IVVA Homepage die Zusendung des Newsletter wieder abstellen könnten.

8000 wurden gebeten, derzeit haben wir etwa 1400 Leser und Mitglieder die unsere News regelmäßig erhalten. Ist es wirklich so, dass 6600 unsere Anliegen überlesen oder an Informationen aus dem Berufsbereich nicht interessiert sind? Wir können Ihnen versichern, dass Ihre Mail-

**adressen nur vom Verband genutzt werden und keinerlei Weitergabe erfolgt.**

Wissen macht sicher. Geben Sie uns die Möglichkeit, Ihren Wissenstand immer aktuell zu halten. Unser Newsletter liefert topaktuelle und nützliche Informationen. Und er **hilft uns rasch und erfolgreich zu mobilisieren.**

Ein aktuelles **Beispiel**: Wir haben in den letzten beiden Zeitungen aufgefordert, sich in unsere Unterstützungserklärung für faire Rahmenbedingungen und Agenturverträge einzutragen.

Dieser **Aufruf in der Zeitung hat nur schwache Beteiligung** hervorgerufen. Das ist natürlich schade, geht es doch darum, den Entscheidungsträgern in Politik und Wirtschaft die Anliegen unseres Berufstandes zu verdeutlichen. Und sie von erforderlichen Änderungen in Gesetzen und Vereinbarungen zu überzeugen.

**Erfreulich** war jedoch die Entwicklung,

also **wir via unserem Newsletter** um Ihre Unterstützung geworben hatten: Bei einer weit geringeren Zahl von Empfängern hatten wir ein enormes Feedback. Es zeigte uns, dass ein Printmedium - zumindest in unserem Gewerbe - mit Internet und e-mail nicht mithalten kann. Dieser aktuelle Fall bekräftigte uns bei der Entscheidung, die Zeitung einzustellen und verstärkt auf moderne Medien zu setzen.

Geschätzte Agentinnen und Agenten, wir bedanken uns herzlichst bei allen, die sich in unsere Unterstützungserklärung eingetragen haben. Und damit bei den Entscheidungsträgern ein klares Signal von Entschlossenheit und Solidarität gesetzt haben.

Wir freuen uns über jede weitere Unterstützung!

**Einfach unter [www.ivva.at](http://www.ivva.at) den Block „Unterstützungserklärung“ anklicken und ein ZEICHEN SETZEN.**

## Werden Sie Mitglied - Unterstützen Sie die Arbeit des IVVA

Wie viele andere Vereine werben auch wir für den IVVA um Mitgliedschaften. Ein Interessent stellt natürlich die Frage, **welchen Nutzen** habe ich von einer Mitgliedschaft? Antworten darauf haben wir auf [www.ivva.at](http://www.ivva.at) zusammengestellt.

Für uns steht im Vordergrund, dass die **Unabhängigkeit des IVVA durch eine hohe Zahl an Mitgliedern** sichergestellt werden kann. Die Beiträge unserer Mitglieder sollen eine gesunde wirtschaftliche Basis sichern. Dies ist möglich, auch wenn der Einzelne nur 18 Euro im Jahr (ab 2012) als Beitrag aufwendet. Bedeutet aber auch, unsere Mitglieder von unserer Tätigkeit überzeugen zu können.

Jede Unterstützung ist willkommen, sofern keine Forderungen damit verbunden werden, die nicht im Sinne unseres Berufstandes stehen. Daher unser spezieller Dank an unsere Agenturpartner, die unsere Arbeit befürworten.

Unser Dank geht auch an die Landesgremien, die uns seit Jahren fördern. Leider gibt es hier einen kleinen Wehrmüsstropfen, der durch das Kontrollamt der WKO verursacht worden ist. So mussten wir doch dem Kontrollorgan der Wirtschaftskammer Einblick in unsere Gebarung gewähren. Soweit OK! Das Kontrollorgan empfahl aber, dass wir keine weitere Unterstützung durch die WK-Gremien erhalten sollen, bis wir unsere Reserven aufgebraucht haben. Diese Empfehlung hat große Unsicherheit in den Gremien ausgelöst. Wir bedauern diese Vorgangsweise, sehen wir doch **unsere Arbeit als Ergänzung und nicht als Konkurrenz** zur bestehenden Interessenvertretung der Wirtschaftskammer.

Durch Effizienz und Umsicht ist es dem Vorstand gelungen, Rücklagen für die Intensivierung und Ausweitung unseres Aufgabenbereichs anzulegen. Kaufmännische Grundregeln stehen hier im Vorder-



grund. Projekte können nur dann umgesetzt werden, wenn eine ausreichende finanzielle Ausstattung gesichert ist. Was uns bestärkt, unsere Mittel durch einfache Mitgliedsbeiträge in einem hohen Ausmaß zu sichern.

Unsere besten Dank an alle Kolleginnen und Kollegen die uns bereits unterstützen und an alle, die uns ab 2012 unterstützen werden. Haben wir doch sehr aktive Vorstandsmitglieder, die ihren Aufgaben im Verband bestens erfüllen und sich für die Anliegen unserer Agentinnen und Agenten einsetzen. Auch an dieser Stelle unseren **aufrichtigen Dank für den geleisteten Einsatz!**

Herzlichen Dank an alle, die uns seit Jahren unterstützen!

# Letzte Zeitung! Bitte um Ihre e-mail-Adresse. Per Newsletter immer aktuell informiert!

Wie wir Ihnen im Blattinneren berichtet haben, erhalten Sie die IVVA Zeitung das letzte Mal zugesendet. Die Zeitung wurde mit einer Auflage von 8000 gedruckt und Ihnen seit 2007 20x ins Haus geliefert. Derzeit haben wir etwa 1400 Leser und Mitglieder, die unseren Newsletter regelmäßig erhalten. Da nun die Zeitung eingestellt wird, möchten wir die restlichen 6600 unserer etwa 8000 Agenten nochmals auf diese wichtige Informationsquelle für Ihre Berufsausübung hinweisen. Wir versichern Ihnen, dass **Ihre Mailadresse nur vom Verband genutzt wird und keinerlei Weitergabe erfolgt.**

## IVVA Newsletter

Wissen macht sicher. Geben Sie uns die Möglichkeit, Ihren Wissenstand immer aktuell zu halten. Unser Newsletter liefert topaktuelle und nützliche Informationen. Und er **hilft uns rasch und zielgenau zu informieren.**

Ein aktuelles **Beispiel:** Wir haben aufgefördert, unsere Unterstützungserklärung für faire Rahmenbedingungen und Agenturverträge zu unterstützen.

**Erfreulich** war die Antwortrate auf unsere entsprechenden **Newsletter-Aufrufe.** Wir hatten ein enormes Feedback. Dies bekräftigte uns bei der Entscheidung, die

Zeitung einzustellen und verstärkt auf moderne Medien zu setzen.

Geschätzte Agentinnen und Agenten, wir bedanken uns herzlichst bei allen, die sich in unsere Unterstützungserklärung eingetragen haben. Und damit bei den Entscheidungsträgern ein klares Signal von Entschlossenheit und Solidarität zu setzen.

Weiterhin freuen wir uns über jede weitere Unterstützung!

**Einfach unter [www.ivva.at](http://www.ivva.at) den Block „Unterstützungserklärung“ anklicken und ein ZEICHEN SETZEN.**



## Unterstützungserklärung: Für faire Rahmenbedingungen!

Gegen Provisionsverzichtsklauseln und sonstige unfaire Rahmenbedingungen!

**Gemeinsam sind wir stärker!**

Zeigen Sie Gesetzgebern, Ministerien und sonstigen Entscheidungsträgern, dass die Forderungen Ihrer Interessensvertretungen nach fairen und gerechten gesetzlichen Regelungen (HVertrG, GewO, Vollmacht) für unseren Berufsstand sehr wichtig sind. Und von einer großen Zahl von Agentinnen und Agenten unterstützt wird. Gemeinsam können wir Agenten die Herausforderungen besser lösen, als jeder Einzelne.

**Bitte nehmen Sie sich eine Minute Zeit** und tragen Sie sich auf [www.ivva.at](http://www.ivva.at) in unsere Unterstützer-Liste ein! Danke.

